



## Vertriebsmitarbeiter gesucht (m/w/d)

Quereinsteiger oder Profi – wir suchen Dich!

### Über uns

Präzise Jagen ist seit 2021 Ihr Partner für innovative und zuverlässige Adapterlösungen im Bereich Vorsatztechnik für Jagd und Schießsport.

Unsere Lösungen entstehen aus der Praxis für die Praxis: durchdachte Details, erprobt im Jagdalltag und kontinuierlich weiterentwickelt. Dabei setzen wir neue Ideen gezielt in marktreife Produkte um – mit dem Anspruch, Technik und Jagd auf höchstem Niveau zu verbinden.

### Deine Aufgaben

- + Analyse von Neukundenpotenzialen & Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen innerhalb DE (evtl. DACH) (B2B-Kaltakquise)
- + Außendienst mit Kundenterminen für technischen Support & Beratung, Neuteilvorstellung & Briefing der Händler
- + Messtätigkeiten mit Vorbereitung der Kunden
- + Eingabe & Bearbeitung von Anfragen im ERP System (OrgaMax)
- + Pflege der Kundendaten im ERP System (OrgaMax)
- + Schwerpunkt Außendienst (ca. 3-4 Tage), ergänzt durch ca. 1 Tag im Head Office
- + Reisebereitschaft

### Das bringst Du mit

- + Vertrieb und Kundenumgang von Vorteil
- + Gute Ausdrucksweise, schnelle Auffassungsgabe, eigenständige Arbeitsweise
- + Erfahrungen in der Jagd & mit dem Einsatz der Vorsatztechnik erforderlich
- + EDV-Kenntnisse erforderlich
- + Kenntnisse von ERP System und Online Shop Systemen wünschenswert
- + Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau
- + Englisch auf Sprachniveau C1
- + Französisch auf Sprachniveau B2 wünschenswert
- + Führerschein Klasse B besser BE

### Deine Vorteile

- + Flache Hierarchien, direktes Mitwirken am Produkt & der Weiterentwicklung

Jetzt 2026 im Vertrieb durchstarten!

Wenn Du Motivation, Kommunikationstalent und Lust auf Erfolg mitbringst, freuen wir uns auf Deine Kurzbewerbung.

Art der Stelle: Vollzeit, Festanstellung

Gehalt: überdurchschnittliche Vergütung bei entsprechendem Einsatz

Schicke Deine Bewerbung an:

**[info@praezise-jagen.de](mailto:info@praezise-jagen.de)**

Tel.: +49 (0)8433 9293890